



Expansion im benachbarten Ausland



Die Großregion: Potenzial für Wirtschaft und Unternehmen im Zentrum Europas

Die Großregion erstreckt sich über vier Länder. Sie ist ein Raum für grenzüberschreitende Zusammenarbeit, der mehrere Regionen und Provinzen umfasst, insbesondere die Wallonie, das Großherzogtum Luxemburg, Lothringen, das Saarland und Rheinland-Pfalz.

Kennzeichnend für die Region ist nicht nur die hohe Zahl der Berufspendler und Verbraucher, die regelmäßig die Grenze passieren, sondern auch die enge wirtschaftliche Verflechtung der dort ansässigen Unternehmen.

Die Großregion ist geprägt von einer weltoffenen Bevölkerung und hat Modellcharakter für die EU. Sie ist Ausdruck und Beispiel eines europäischen Marktes ohne Grenzen mit zahlreichen Kooperationen und diversen gemeinsamen Projekten.



Die Großregion im Überblick

- > 5 Teilregionen:
Wallonie, Großherzogtum Luxemburg, Lothringen,
Saarland und Rheinland-Pfalz
 - > Fläche: 65.401 km²
 - > Einwohner: 11,4 Millionen
 - > 375.000 Unternehmen
 - > BIP: 313,6 Milliarden Euro
- Quelle: www.granderegion.net



BNP Paribas und die Großregion

Über ihre diversen Tochtergesellschaften verfügt die BNP Paribas Gruppe über ein beispielloses Bankennetzwerk. **Mit BGL BNP Paribas in Luxemburg und in Deutschland, mit BNP Paribas Fortis in Belgien und BNP Paribas in Frankreich** ist unsere Bank mehr als jede andere Bank in der Lage, diese Gegebenheiten zu nutzen und Geschäftskunden auch im benachbarten Ausland mit einer umfangreichen Produkt- und Leistungspalette zu betreuen.

Durch den neu eingeführten, einzigartigen Ansatz, der vor allem Customer Relationship und Kundennähe in den Vordergrund stellt, haben alle Unternehmen die Möglichkeit, das umfangreiche Know-how der verschiedenen Konzerngesellschaften der BNP Paribas Gruppe in der Großregion zu nutzen.

Die **Business Center** sind dazu da, Unternehmen bei Ihren Expansionsvorhaben auf überregionaler oder internationaler Ebene zu begleiten.

Das Angebot der Business Center basiert auf einem gemeinsamen Ansatz mit den folgenden Merkmalen:

- > **Customer Relationship und Kundennähe**
- > ein großes **Produkt- und Leistungsangebot** für Firmenkunden von den unterschiedlichen Konzerngesellschaften der BNP Paribas Gruppe in der Großregion.
- > **Grenzüberschreitendes Know-how aus einer Hand**
- > Produkte mit **hohem Mehrwert**



Ihr Bedarf an Bankleistungen in der Großregion

Als Bank an der Seite von Unternehmen können BNP Paribas und ihre Tochtergesellschaften eines der umfangreichsten Produkt- und Leistungsspektren am Markt

sowie einen großen Erfahrungsschatz vorweisen und Unternehmen somit ein spezielles Angebot unterbreiten.



Einfacheres Liquiditätsmanagement

Das **Cash-Management** umfasst diverse Lösungen zur Vereinfachungen und Verbesserung des Liquiditätsmanagements, sowohl auf nationaler als auch auf internationaler Ebene. Echtzeit-Verwaltung von Zahlungsströmen zwischen Konten, Fernübertragung von Aufträgen, Minimierung von Sollzinsen, Optimale Anlage von Liquiditätsüberschüssen, Auswahl der geeigneten Finanzierung usw.

Nutzen Sie unser Know-how in diesem Bereich, um mithilfe der passenden Tools Ihr Cash-Management zu optimieren.

Forderungsmanagement¹⁾

Mit einer **Factoring**-Lösung übertragen Sie das Forderungsmanagement an einen Experten und optimieren gleichzeitig Ihr Cash-Management. Denn durch die Abtretung Ihrer Forderungen kommen Sie leichter an eine Kreditlinie zu attraktiven Konditionen heran. So können Sie sich voll auf Ihr Kerngeschäft konzentrieren und müssen sich keine Gedanken um den Forderungseinzug oder mangelnde Liquidität machen.

Finanzierung ohne Fremdkapital¹⁾

In Zusammenarbeit mit unserem Experten BNP Paribas Leasing Solutions stellen wir Ihnen eine umfassende Lösung zum **Finanzierungsleasing** parat. Über einen Leasingvertrag können Sie schnell die Geräte Ihrer Wahl anschaffen, ohne jedoch ihr Eigentümer zu werden. Somit müssen Sie weder Fremdkapital aufnehmen, noch Eigenmittel einbringen.

Sicherung und Finanzierung von Import/Export

Wenn Sie grenzüberschreitend tätig sind, tragen Sie höhere Kosten und Risiken.

Mit **Global Trade Solutions** können Sie umfangreiche Kenntnisse von der lokalen Geschäftspraxis sowie von den Absicherungs- und Finanzierungsmechanismen nutzen.

Kontrolle von Marktrisiken

Unternehmen haben zumeist mit einem hohen Margendruck zu kämpfen. Durch eine ungünstige Entwicklung der Wechselkurse, Zinsen oder Rohstoffpreise können diese stark zusammenschmelzen. Bei BNP Paribas **Fixed Income** finden Sie ausgefeilte Lösungen, die Ihnen dabei helfen, die unterschiedlichen Risiken im Zusammenhang mit den Finanzmärkten zu kontrollieren.

Standardisierung Ihres Zahlungsverkehrs

Die Angleichung der Regeln im Zahlungsverkehr innerhalb des Europäischen Wirtschaftsraums wird sich auf die Verwaltung Ihrer Bankgeschäfte auswirken. Wir unterstützen Sie dabei, die Auswirkungen von **SEPA** (Single Euro Payments Area) auf Ihre Zahlungsströme einzuschätzen und entsprechende Maßnahmen zu ergreifen.

Ob Ihr Unternehmen in Luxemburg, in der Großregion oder weltweit tätig ist: Die BNP Paribas Gruppe unterstützt Sie, berät Sie und setzt sich gemeinsam mit Ihnen für den Erfolg Ihres Unternehmens ein.

¹⁾ Die in dieser Broschüre angebotenen Lösungen zur Finanzierung und zum Forderungsmanagement gelten vorbehaltlich der vorherigen Antragsannahme durch die Bank.



BNP PARIBAS

Centre d'affaires Lorraine
5, avenue Robert Schuman
F-57021 Metz Cedex 01
Telefon: +33 (0)3 87 34 61 20
www.bnpparibas.net



BGL BNP PARIBAS

50, avenue J.F. Kennedy
L-2951 Luxembourg
Telefon: (+352) 42 42-2000
www.bgl.lu



BNP PARIBAS FORTIS

Commercial Banking
Business Centre de Verviers-Eupen
116 B, Avenue du Chêne
B-4802 Verviers
Telefon: +32 (0)87 217 306
bc.verviers.eupen@bnpparibasfortis.com
cpb.bnpparibasfortis.be



BGL BNP PARIBAS

Niederlassung Deutschland
10, Herzogenbuscher Straße
D-54292 Trier
Telefon: (+49) 651 4604023
www.bgl.lu



**BGL
BNP PARIBAS**



BNP PARIBAS

Die Bank für eine Welt im Wandel